



ДЛЯ САМЫХ МАЛЕНЬКИХ

Особенность работы лизинговых компаний с малыми предприятиями заключается в том, что объем финансирования незначительный, а предметы лизинга ликвидны.

- Василий Кашкин*, Андрей Москаленко, рисунок Артема Безменова -

Стремительный рост рынка лизинга в 2010 году и в первой половине текущего года уже трудно назвать просто восстановлением. Прирост объема новых сделок сопоставим с 2007 годом — в прошлом году сумма контрактов выросла в 2,3 раза по сравнению с 2009 годом. Объем нового бизнеса в 2010 году составил 725 млрд рублей, а совокупный лизинговый портфель на 1 января этого года увеличился до 1180 млрд рублей. Официальных данных по итогам первого полугодия 2011 года пока еще нет, но, по предварительным экспертным оценкам, темпы роста остаются высокими.

ОСОБАЯ КАТЕГОРИЯ

Лизинговые услуги по разумной цене особенно необходимы предприятиям малого

бизнеса. Как отмечает генеральный директор ООО «МКБ-Лизинг» Александр Кожевников, клиент, представляющий малый бизнес, очень требователен, так как для него высока цена возможной ошибки. Обычно на переговорах малое предприятие представляет сам собственник, он требует качественного обслуживания, несмотря на небольшие объемы бизнеса. Для успешной работы с малыми предприятиями важно правильно построить систему оценки лизингополучателя. В малом бизнесе невозможно полагаться исключительно на отчетность и финансовый анализ. Необходимо принимать учитывать, насколько профессионален как менеджер собственник бизнеса, хорошо ли разбирается в своем деле, чего успел добиться и чего хочет достичь.

Предприятия малого и среднего бизнеса (МСБ) — целевая группа для многих лизинговых компаний. Работа

с малым бизнесом позволяет диверсифицировать лизинговый портфель по отраслям и клиентам.

Заинтересованность лизингодателей в финансировании МСБ обусловлена также более высокой доходностью сделок по сравнению с крупными клиентами. Кроме того, для лизинговых компаний небольшие предприятия и ИП

сохраняют свою привлекательность в любое время — вне зависимости от ситуации на рынке. Эти факторы говорят о том, что направление лизинга для МСБ имеет позитивные перспективы развития. Финансовый лизинг достаточно действенная альтернатива банковскому кредиту для предпринимателя. Связано это с тем, что бан-

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ДЕЛО

Тройка лидеров по объему новых лизинговых сделок — компании «ВЭБ-Лизинг», «Сбербанк Лизинг» и «ВТБ-Лизинг». В сумме на них пришлось 41,1% объема новых сделок. «Активность госбанков связана с большим объемом свободных ресурсов и отсутствием качественных заемщиков», — отмечает директор по развитию ГК «Альфа Лизинг» Иван Перелешин. — Лизинг является той сферой, где можно проводить обеспеченные сделки, тогда как при обычном кредитовании стандарты и требования ужесточаются и им могут соответствовать гораздо меньше заемщиков, чем ранее». Быстрый рост доли банков с госучастием связан как с развитием государственных программ поддержки отдельных отраслей экономики (в частности, транспортной отрасли — через ГТЛК; судостроительной — через «ВЭБ-Лизинг»), так и со сменой топ-менеджмента в двух крупнейших лизинговых компаниях — «Сбербанк Лизинг» и «ВЭБ-Лизинг».

* Автор — управляющий партнер консалтинговой компании «Новые маркетинговые решения», член банковской комиссии РСПП, к.э.н.

ковские кредиты на покупку служебного транспорта или оборудования часто обременены требованиями дополнительного залога, перевода расчетных счетов в кредитующий банк и т.д. Лизинг здесь заметно выигрывает и соответственно всегда найдет своих клиентов.

По словам директора департамента развития ООО «РЕСО-Лизинг» Сергея Калинина, «малый бизнес для лизингодателя является более рисковым вложением средств, что обычно компенсируется более высокой ставкой». Исключение составляет сегодня государственная программа поддержки малых и средних предприятий, реализуемая Росийским банком развития (РосБР), по которой лизинговые ставки достаточно привлекательны.

Помимо программ РосБР минимальную процентную ставку для малого бизнеса предлагают государственные лизинговые компании, осуществляющие отраслевые программы модернизации основных фондов. Это Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) и «Росагролизинг». Так, у ГТЛК удорожание начинается от 5,14% (уже с учетом каско), а у Росагролизинга по отдельным программам может составлять 4%.

Как подчеркивает директор департамента продаж малого бизнеса ЗАО «Транскапиталбанк» Николай Пилецкий, малый бизнес — это в первую очередь мобильность. Поэтому при организации лизинговой сделки важна скорость принятия решения, а также простота кредитных процедур. Руководитель отдела развития бизнеса ООО «ФБ-Лизинг» Алексей Карев считает, что «работая с малым бизнесом, лизингодатель, как правило, предлагает определенные условия и схемы сотрудничества, ориентированные именно на этот сегмент».

Сегодня лизинговые компании, взаимодействуя с предприятиями малого бизнеса, разработали немало спецпро-

грамм с привлекательными условиями финансирования. Важной особенностью лизинговых схем является отсутствие залога, ввиду того что обеспечением будет являться само имущество, переданное в лизинг. Дополнительным обеспечением сделки может выступать увеличение размера авансового платежа при сохранении стандартных ставок удорожания. Кроме того, важную роль играет степень ликвидности приобретаемого имущества; для лизингодателя важно, чтобы в случае расторжения договора имущество могло быть реализовано на вторичном рынке.

Помимо этого лизинговые компании зачастую работают с малым бизнесом по договорам обратного выкупа имущества в случае досрочного прекращения договора лизинга. Договор обратного выкупа предполагает возможность обратной продажи лизингодателем имущества (например, автотранспорта) поставщику по заранее установленной цене.

Особенностью лизинговых услуг для предприятий МСБ является также облегчение доступа к финансированию и снижение уровня удорожания предмета лизинга, что позволяет воспользоваться услугой существенно большему числу потенциальных клиентов.

По мнению финансового директора ЗАО «Центр-Капитал» Елены Адамовой, работа с малым бизнесом требует большей стандартизации процедур рассмотрения заявок на лизинг, а также наличия уже готового набора лизинговых решений. Для оценки финансового состояния лизингополучателей, представляющих малый и средний бизнес, используется скоринговая система, позволяющая оперативно принимать решения о предоставлении лизинга.

ДЛЯ ЛИЧНЫХ НУЖД?

Недавно в законодательство были внесены изменения, дающие возможность физичес-

Кто может получить лизинг

Мы выделили шесть компаний и свели условия, выполнение которых необходимо для получения лизинга, в одну таблицу.

Лизингодатель	Условия для получения лизинга
ООО «МКБ Лизинг»	Срок работы — более 2 лет (необязательно в рамках одного юридического лица) и наличие ликвидной техники или оборудования
ООО «РЕСО-Лизинг»	Срок регистрации — более года, реальность и понятность бизнеса, положительный результат скоринговой системы оценки клиента
ООО «ФБ-Лизинг»	Договор лизинга предоставляется клиенту в день обращения. Перечень документов — минимальный. Финансовая отчетность не требуется
ООО «ЮниКредит Лизинг»	Срок существования бизнеса — от 24 месяцев; предприятие организовано в форме ОАО, ЗАО, ООО, результат финансово-хозяйственной деятельности и собственный капитал не отрицательные, просроченные займы и кредиты отсутствуют
ЗАО «Центр-Капитал»	Основными критериями оценки лизингополучателя являются его финансовые показатели. Предприятие должно вести финансово-хозяйственную деятельность не менее года. Важно также, чтобы стоимость приобретаемого имущества не превышала валюту баланса лизингополучателя
Государственная транспортная лизинговая компания	Срок работы компании-заемщика от 1 года. Ключевое требование — компания должна работать в транспортной отрасли и приобретать активы, связанные с отраслью (автотранспорт, авиатехнику, подвижной и тяговый ж/д-состав, суда, аэропортовую технику и т.д.)

Источник: «Профиль».



Мы финансируем, Вы создаете.

просто ЛИЗИНГ

Легкий финансовый инструмент для успешного бизнеса



Специальная программа по приобретению автомобилей в лизинг для малого, среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей.

- Без оценки финансового состояния
- Рассмотрение заявок от любой компании со сроком работы от 6 месяцев
- Всего 3 документа - копии!
- Скидки на автомобили и спецтарифы по страхованию
- Договор лизинга в день обращения

www.vr-leasing.ru
info@vr-leasing.ru

ООО «ФБ-ЛИЗИНГ» Предприятие в составе группы компаний VR LEASING



ПРОСТО позвонить (495) 967-967-6

На правах рекламы

