



Слева – **Виталий САДЬКОВ**, генеральный директор ГТЛК, справа – **Николай БЫСТРОВ**, заместитель руководителя ФДА

ЛИЗИНГУ ДАЛИ ЗЕЛЕНый СВЕТ

Ни для кого не секрет, что качество ремонта автодорожного полотна во многом зависит от качества используемой техники. Многие дорожные предприятия до сих пор используют машины старого образца. Именно в этом кроется главная причина низкого уровня обслуживания некоторых федеральных и региональных автодорог. В связи с этим Государственной транспортной лизинговой компанией разработан план поставки дорожной техники на льготных лизинговых условиях. Реализация программы началась в августе 2009 года.

Выгодное предложение

По комфорту и дешевизне предлагаемая программа сравнима только с программами перевооружения сельскохозяйственных предприятий. Более того, по

сравнению с ними она остается наименее затратной. Однако, только 16% от общего числа организаций, обслуживающих федеральные и региональные дороги, прибегают к лизинговым механизмам для технического пере-

вооружения своих компаний. Выходит, что из 1600 существующих организаций только чуть больше 250 осознают выгодность технического перевооружения на лизинговых условиях.

Основная причина низкой активности организаций кроется в их недостаточной информированности, в недостаточном освещении существующей программы. Кроме того, значительная часть организаций отказывается приобретать российскую технику, несмотря на ее относительную дешевизну по сравнению с импортной. Поэтому специалисты Государственной транспортной лизинговой компании провели работу с поставщиками импортной техники и их дилерами. В партнерстве с Транскредитбанком,

Российским Банком Развития и Сбербанком были разработаны специальные условия кредитования лизинговых сделок. Начиная с июня 2010 года, ГТЛК предлагает, наряду с отечественной техникой, возможность приобрести импортную технику любых зарубежных производителей со средним удорожанием значительно ниже рыночного.

Таким образом, сегодня дорожные предприятия страны могут приобрести любые виды специальных машин, техники, оборудования, недвижимости и любые другие объекты с использованием наиболее эффективных финансовых инструментов в России.

Что уже сделано

Начиная с августа 2009 года, компания получила несколько сотен заявок на общую сумму более 12 млрд рублей. Около 5 млрд – от предприятий, обслуживающих автомобильные дороги общего пользования федерального значения, и около 7 млрд – от предприятий, обслуживающих территориальные дороги.

На сегодняшний день полностью заключены договоры (лизинга, поставок, обратного выкупа) с 252 клиентами на сумму более 4,5 млрд рублей. Это 1686 единиц техники. Уже поставлено 1275 еди-

ниц. В активной работе находится 770 заявок на общую сумму более 2,5 млрд рублей.

Тем не менее, значительная часть заявок на сумму около 5 млрд рублей в начале 2010 года была отозвана. Основной причиной отказа стало участие в выполнении работ по ремонту и содержанию дорог организаций, выигравших аукцион, но не имеющих достаточного набора техники, оборудования и квалифицированных специалистов. До июня 2010 года, когда компания начала сотрудничать с иностранными поставщиками, часть организаций отказалась от покупки отечественной техники в пользу импортной.

Согласно плану перевооружения дорожных организаций, обслуживающих федеральные дороги, который разработало Федеральное дорожное агентство Минтранса России, в 2010 году предусмотрено приобретение 1590 единиц новой техники, в 2011 году – 1221 единицы, в 2012 году – 998 единиц.

За 9 месяцев 2010 года Государственной транспортной лизинговой компанией заключено более 55% запланированных договоров. Это 866 единиц техники. Из них 679 единиц уже поставлено. До конца года ГТЛК совместно с основными поставщиками комбинированных дорожных машин (КДМ), такими

как Меркатор, КОРМЗ, ТОМЕЗ и Бецема, был разработан план производства и поставки 440 единиц техники для дорожных предприятий. С учетом других видов техники до конца года компания планирует полностью удовлетворить потребности федеральных дорожных предприятий.

На рынке главенствует импорт

Наиболее востребованными сегодня остаются комбинированные дорожные машины (КДМ). В общей стоимости всех заказов они составляют примерно 41%.

Доля техники российских производителей по основным видам в течение 10 лет сократилась более чем в два раза. К сожалению, потребительские свойства и сервис российской техники пока не могут конкурировать с зарубежными аналогами. Сегодня российская техника относительно востребована только благодаря относительной дешевизне и наличию разветвленной сервисной сети. Но по сумме потребительских свойств (цена, качество, удовлетворенность клиента и т.д.) уже давно не является лидером на отечественном рынке. Если в ближайшее время качество и обслуживание российской техники не будут улучшены, продолжится ее активное вытеснение с рынка. ■

