

Рубль пишем, пять в уме

Финансовая устойчивость лизинговой компании зависит от качества портфеля



Государственную транспортную лизинговую компанию в 2011 году авторитетное рейтинговое агентство «Эксперт РА» назвало самой быстрорастущей на рынке. Министерство транспорта отменило коллектив компании почетным дипломом за вклад в решение государственных задач по развитию транспортной отрасли регионов. К тому же прошлый год стал для компании юбилейным. О прошлом и будущем ГТЛК мы поговорили с генеральным директором компании Виталием Садыковым.

Виталий Витальевич, в 2011 году у ГТЛК было много достижений, лично для вас что стало главным?

Действительно, в прошлом году мы развивались очень активно по всем направлениям. Тем не менее самым значимым для нашей компании я назвал бы увеличение объемов сделок с привлеченным финансированием. По итогам 2011 года нам удалось на каждый вложенный в нас государственный рубль привлечь 5 рублей с финансового рынка. Это в значительной степени способствовало как более эффективному развитию программ государственного лизинга, так и укреплению финансовой устойчивости самой компании и ее развитию по всем направлениям транспортной отрасли. К тому же в рамках выполнения государственных задач наши инвестиции в отечественную промышленность на конец 2011 года составили 16,5 миллиарда рублей.

2011 год показал эффективность работы механизма государственного лизинга. Даже без дополнительного финансирования со стороны государства в прошлом году благодаря реинвестированию мы направили на программы закупки автобусов и дорожной техники отечественной сборки порядка 6 млрд рублей. В долгосрочной перспективе мы планируем финансирование программ государственного лизинга порядка 4 миллиардов рублей ежегодно. При этом со следующего года эти средства будут в полном объеме направляться в дорожную отрасль.

Вы продолжите программы государственного лизинга для пассажирского транспорта?

Конечно, программы для пассажирских предприятий будут активно развиваться. Говоря о тех объемах средств, которые на данный момент работают по программам государственного лизинга — а это порядка 4 млрд рублей ежегодно, — в полном объеме позволят удовлетворить совокупные возможности и потребности предприятий именно дорожного комплекса.

Модернизация парка пассажирских компаний остается для государства приоритетной задачей, и значимость решения данного вопроса с каждым годом возрастает. Тот объем автобусов, электрического пассажирского транспорта, который требует замены, очень велик, поэтому эта отрасль нуждается в дополнительном финансировании со стороны государства. Мы разработали несколько программ стимулирования обновления пассажирских парков с помощью механизма лизинга, которые сейчас согласовываются в министерстве транспорта.

Вы упомянули, что у вас значительно вырос объем программ с привлеченным финансированием. Каким образом сейчас поделен лизинговый портфель компании?

Более 80% лизингового портфеля по итогам 2011 года приходится на программы с привлеченным финансированием. Мы сумели зарекомендовать себя на финансовом рынке как надежную стабильную компанию с большими перспективами развития во всех сегментах транспортной отрасли, а не только как оператора программ государственного лизинга для дорожников. У нас серьезные кредитные линии в ведущих российских банках, что позволяет вступать в крупные, в том числе инфраструктурные проекты, в сегменте авиации, железнодорожной техники, энергетики.

Стратегия развития ГТЛК предусматривает, что к 2015 году в структуре пассивов компании доля собственных средств будет составлять около 13%, остальные придутся на привлеченное финансирование. Кстати, еще в 2009 году оно в нашей компании, по сути, отсутствовало.

Какие направления в так называемом коммерческом лизинге вы считаете для себя приоритетными?

Название нашей компании — Государственная транспортная лизинговая компания — говорит само за себя. Для нас всегда будет оставаться приоритетным решение социально и экономически значимых задач, ставящихся перед нами государством, поддержка зависимых сегментов транспортной отрасли.



ЛИЗИНГ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ ПОЛЬЗУЕТСЯ СПРОСОМ.

фото Дмитрия Костюкова



СТРОИТЕЛЬСТВО МОСТА НА ОСТРОВ РУССКИЙ.

фото Алексея Майшева

Даже работая как рыночная компания на открытом поле с конкурентами, мы будем сохранять свою собственную специфику. Поддерживаем инициативы правительства в развитии местных и региональных перевозок. Последним нашим контрактом стало приобретение 15 самолетов для малой авиации с возможностью их передачи в лизинг в рамках программы государственного субсидирования лизинга воздушных судов.

У нас крепкие позиции в лизинге железнодорожного подвижного состава. Мы занимаем 4-е место среди лизинговых компаний по объемам поставок. ГТЛК постоянно анализирует и прогнозирует развитие рынка, ситуации в экономике страны, чтобы намечать для себя ориентиры развития. Грамотная диверсификация портфеля по различным сегментам — залог устойчивого и успешного развития бизнеса.

На ваш взгляд, компания продолжит в этом году также быстро расти, как в 2011-м?

Компания несомненно продолжит расти и развиваться, особенно в тех сегментах, где мы всегда были и будем первыми. Благодаря нашей компетенции и возможности прогнозирования будем наращивать объемы в лизинге дорожной техники, пассажирского транспорта. Планируем активное развитие лизинга судов для региональной и местной авиации. Тем не менее такого бурного роста рынка в целом, который наблюдался в прошедшем году, не ожидаем. Многие компании могут значительно

снизить рост своих портфелей и столкнуться с ужесточающимися требованиями финансового рынка.

Звучит довольно пессимистично...

Вовсе нет. Лизинг в России будет успешно развиваться, и по-другому просто не может быть. Стране нужно продолжать программу модернизации, а механизм лизинга наиболее эффективен как для развития рынка в целом, так и для реализации политики государства в отдельных сегментах экономики. Активный рост лизинговой отрасли приводит к накоплению ряда проблем. Для ГТЛК качество портфеля всегда было на первом месте, но, увы, не все отечественные лизингодатели придерживались такого же правила. Большинство компаний для того, чтобы ускорить свой рост, закрывали глаза на надежность клиентов, а увеличение задолженности скрывало быстрое увеличение портфеля.

Еще одна проблема «роста» — нехватка квалифицированных кадров. Если ГТЛК изначально создавалась с большим запасом прочности и только недавно вышла на свои проектные мощности, то многие другие компании сэкономили на кадрах, что приводит к недостаточному мониторингу текущих клиентов и увеличению просроченной задолженности.

Подводя итог нашему разговору, расскажите, чего ждать от ГТЛК в обозримом будущем?

Как я уже говорил, сейчас Государственная транспортная лизинговая компания безоговорочный лидер рынка в дорожной технике, занимает высокие позиции в пассажирском транспорте и в лизинге подвижного состава. В наших планах сохранение лидерских позиций во всех приоритетных для нас сегментах транспортной отрасли, еще более активный рост портфеля заимствованных средств и развитие новых программ государственного лизинга для ключевых сегментов отрасли.

ГТЛК собрала сильную команду специалистов, которая предлагает своим клиентам не просто финансирование сделки, как это принято на нашем рынке, а целый спектр дополнительных услуг. Лизингополучатели знают, что они не останутся без гарантийного обслуживания, сервисного контроля и много другого. Все эти направления будут так же активно развиваться. Уверен, что, подводя итоги 2012 года, мы сможем с вами обсудить много интересных моментов, которыми удивит рынок ГТЛК.

Подготовила ИРИНА ФУРЦОВА