

# ЛИЗИНГ

## УДВОЕНИЕ ОПЕРЛИЗИНГА

/стр. 82

На фоне сокращения финансового лизинга на 7% объем оперативного лизинга за девять месяцев 2013 года вырос вдвое. Пока оперлизинг нишевый продукт, но через два-три года он может стать одним из драйверов лизингового рынка

### РЕЙТИНГИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ ОТ «ЭКСПЕРТ РА» (по состоянию на 18.11.2013)

Компания	Рейтинг (подуровень рейтинга)	Прогноз			
«Аквилон-лизинг»	<b>A (III)</b>	стабильный	«РЕСО-лизинг»	<b>A+ (II)</b>	стабильный
«Альянс-лизинг»	<b>A+ (III)</b>	стабильный	«РЛизинг»	<b>B++</b>	позитивный
«Базис Лизинг»	<b>A (III)</b>	стабильный	«Рост-лизинг»	<b>A (I)</b>	стабильный
«Балтинвест»	<b>A (III)</b>	стабильный	«РТК-лизинг»	<b>A (II)</b>	стабильный
«БелФин»	<b>B++</b>	позитивный	«Сбербанк Лизинг»	<b>A++</b>	стабильный
«Газпромбанк Лизинг» (ЗАО)	<b>A+ (I)</b>	стабильный	«Стоун-XXI»	<b>A (I)</b>	позитивный
«Газпромбанк Лизинг» (ООО)	<b>A+ (I)</b>	стабильный	«Технолизинг»	<b>A (III)</b>	стабильный
«Газпромбанк Лизинг-стандарт»	<b>A+ (I)</b>	стабильный	«ТрансФин-М»	<b>A (I)</b>	позитивный
«ГПБЛ-Саранск»	<b>A+ (I)</b>	стабильный	Лизинговая компания «Уралсиб»	<b>A+ (III)</b>	стабильный
«ГПБЛ-Тула»	<b>A+ (I)</b>	стабильный	«ЭкономЛизинг»	<b>B++</b>	позитивный
«Гознак-лизинг»	<b>A (III)</b>	стабильный	«Экспо-лизинг»	<b>A (I)</b>	позитивный
«Дельта»	<b>A+ (III)</b>	стабильный	«Экспресс-Волга — Лизинг»	<b>B++</b>	стабильный
«Дэнмар-лизинг»	<b>B+</b>	стабильный	«Элемент Лизинг»	<b>A+ (III)</b>	стабильный
Западно-Сибирская лизинговая компания	<b>A (III)</b>	стабильный	«Югра-лизинг»	<b>A (II)</b>	стабильный
«Лизинг-проект»	<b>A (III)</b>	стабильный	«Югра СПб»	<b>A (III)</b>	стабильный
Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан	<b>A+ (III)</b>	стабильный			
Межотраслевая лизинговая компания	<b>A (II)</b>	стабильный	<b>Класс A++:</b>	исключительно высокий (наивысший) уровень кредитоспособности	
Межрегиональная инвестиционная компания	<b>A (III)</b>	стабильный	<b>Класс A+:</b>	очень высокий уровень кредитоспособности	
Объединенная лизинговая компания	<b>A (I)</b>	стабильный	<b>Класс A:</b>	высокий уровень кредитоспособности	
Открытая лизинговая компания	<b>A+ (III)</b>	стабильный	<b>Класс B++:</b>	приемлемый уровень кредитоспособности	
Петербургская лизинговая компания	<b>B++</b>	позитивный	<b>Класс B+:</b>	достаточный уровень кредитоспособности	
«Петролизинг-менеджмент»	<b>A (II)</b>	стабильный	<b>Класс B:</b>	удовлетворительный уровень кредитоспособности	
Приволжская лизинговая компания	<b>A (II)</b>	стабильный	<b>Класс C++:</b>	низкий уровень кредитоспособности	
«РАФ-лизинг»	<b>A (I)</b>	позитивный	<b>Класс C+:</b>	очень низкий уровень кредитоспособности (преддефолтный)	
«Рейл1520»	<b>A (I)</b>	позитивный	<b>Класс C:</b>	неудовлетворительный уровень кредитоспособности (выборочный дефолт)	

## Роман Романовский Удвоение оперлизинга

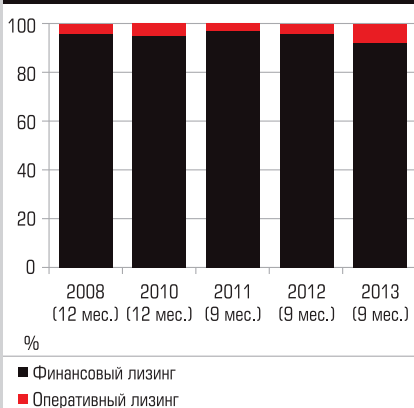
На фоне сокращения финансового лизинга на 7% объем оперативного лизинга за девять месяцев 2013 года вырос вдвое. Пока оперлизинг нишевый продукт, но через два-три года он может стать одним из драйверов лизингового рынка

Объем нового бизнеса за 9 месяцев 2013 года сократился на 3% **График 1**



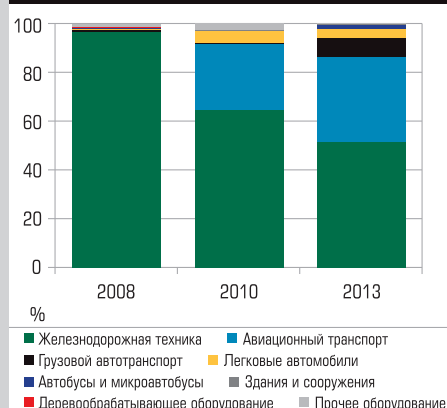
Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

Оперативный лизинг занимает менее десятой части рынка **График 2**



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

В структуре сделок оперативного лизинга растет доля авиатехники **График 3**



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

**В** третьем квартале 2013 года лизинговый рынок немного отыграл падение первого полугодия. Если за январь—июнь сокращение рынка составило впечатляющие 17%, то по итогам трех кварталов оно снизилось примерно до 3%. Объем нового бизнеса за девять месяцев 2013 года составил 940 млрд рублей (таблица 1).

Динамика крупнейших сегментов рынка — железнодорожного транспорта и авиатехники — при этом отличалась от первых двух кварталов года: если железнодорожный сегмент отвоевывал утраченные позиции, то число авиасделок в третьем квартале увеличилось незначительно. Тройка лидеров железнодорожного сегмента за июль—сентябрь заключила новые сделки более чем на

100 млрд рублей. В результате доля железнодорожного сегмента по сравнению с первым полугодием 2013 года выросла на 3 п. п. (хотя в абсолютном выражении сегмент сократился по отношению к девяти месяцам 2012 года на 33%), а доля авиатехники уменьшилась также на 3 п. п. (таблица 2).

Крупнейшей компанией по объему новых сделок остался «ВЭБ-лизинг»: 159 млрд рублей (таблица 3). «ТрансФин-М», вошедший в тройку лидеров в первом полугодии 2013 года, поднялся по итогам девяти месяцев с третьего места на второе. Компания в 2013 году активно наращивает масштабы бизнеса, регулярно заключая крупные сделки и поглощая других участников рынка (в частности, в сентябре 2013 года приобретена занимающаяся оперативным

лизингом компания КЛК-Ч). Значительные темпы прироста сделок продемонстрировал «Сбербанк Лизинг» (третье место в ренкинге), среди контрактов которого 26% занял оперативный лизинг авиатехники.

### Оперлизинг смягчил падение

Сокращение рынка пришлось на финансовый лизинг, при этом оперативный лизинг за год увеличился вдвое: по итогам девяти месяцев 2013 года такие сделки заняли 8% рынка (график 2). Пока, однако, оперативный лизинг — это сегмент лишь нескольких игроков, сегодня в нем работает немногим более 20 компаний (таблица 4).

Важнейшие препятствия для роста оперативного лизинга — отсутствие развитого эффективного вторичного рынка

Индикаторы развития рынка лизинга

Таблица 1

Показатель	2009 г.	9 мес. 2010 г.	2010 г.	9 мес. 2011 г.	2011 г.	9 мес. 2012 г.	2012 г.	9 мес. 2013 г.	2013 г. (прогноз, оптимистический/пессимистический)
Объем нового бизнеса (млрд руб.)	315	420	725	920	1300	965	1320	940	1390/1210
Темпы прироста (период к периоду, %)	-56,2	127	130,2	119	79,3	4,9	1,5	-2,6	5/-8
Концентрация новых сделок на топ-10 компаний	50	58	62	68	67	65	63	67	—
Индекс розничности* (%)	25	28	24	22	23	26	28	32	—
Объем полученных лизинговых платежей (млрд руб.)	320	228	350	360	540	380	560	520	690
Объем профинансированных средств (млрд руб.)	154	258	450	509	737	434	640	460	680
Совокупный портфель лизинговых компаний (млрд руб.)	960	1040	1180	1600	1860	2350	2530	2650	3230/3050

Источник: «Эксперт РА» по результатам анкетирования ЛК

\*Индекс розничности рынка лизинга рассчитывается «Эксперт РА» как суммарная доля розничных сегментов в общем объеме новых сделок.

К розничным сегментам мы относим легковой и грузовой автотранспорт, автобусы, строительную и сельскохозяйственную технику, торговое оборудование.

Сделки в крупнейших сегментах перераспределились от ж/д техники к авиатранспорту

Таблица 2

Предмет лизинга	Доля в новом бизнесе за 9 месяцев 2013 г. (%)	Доля в новом бизнесе за 9 месяцев 2012 г. (%)	Прирост (+) или сокращение (-) объема сегмента (%)	Доля в лизинговом портфеле на 01.10.2013 (%)
Железнодорожная техника	37,0	54,0	-33,2	50,72
Авиационный транспорт	15,8	3,0	412,8	15,14
Грузовой автотранспорт*	12,3	10,3	16,4	6,27
Легковые автомобили	9,5	8,3	12,0	4,20
Строительная техника	5,7	3,5	57,9	3,18
Сельскохозяйственная техника**	3,1	0,4	731,6	0,40
Оборудование для нефтедобычи	2,1	2,3	-9,5	2,32
Дорожно-строительная техника	1,9	3,0	-39,8	1,77
Машиностроительное оборудование	1,5	1,4	1,6	1,64
Оборудование для добычи полезных ископаемых (кроме нефти и газа)	1,3	1,3	1,8	1,00
Автобусы и микроавтобусы	1,2	1,4	-13,8	0,97
Прочие сегменты (менее 1% каждый)	8,6	11,1	—	—

\*Без учета компаний Volvo и Scania. \*\*При оценке доли сегмента экспертно учтена и компания «Росагролизинг».

Источник: «Эксперт РА» по результатам анкетирования ЛК

имущества, законодательная неопределенность в отношении этого вида лизинга, низкая культура эксплуатации (более пренебрежительное отношение к «чужому» имуществу) и отсутствие налоговых преференций для участников сделок оперативного лизинга.

«Важный сдерживающий фактор — российский менталитет: бизнесмены в нашей стране предпочитают иметь оборудование в собственности, а не брать его в аренду, — комментирует Максим

Агаджанов, генеральный директор «Газпромбанк Лизинг». — Не стоит забывать и о том, что группы влияния у лизингополучателя могут сопротивляться передаче сервисов по обслуживанию предмета лизинга (например, техобслуживания автомобиля) сторонней сервисной или лизинговой компании».

Несмотря на все эти ограничения, во время стагнации экономики возможен рост спроса на оперативный лизинг со стороны ряда лизингополучателей, опа-

сающихся приобретать актив в собственность и предпочитающих взять оборудование в аренду под конкретный проект.

«В условиях отсутствия роста лизингодатели уделяют повышенное внимание операционной эффективности и инструментам автоматизации. Все большее предпочтение отдается надежным промышленным системам с разумной стоимостью поддержки. Такие решения имеют модульную структуру и функционал, который поддерживает различные



# Десять лет стабильности



## Рейтинг лизинговых компаний России по итогам 9 месяцев 2013 года

Таблица 3

Место по новому бизнесу		Компания	Рейтинг кредитоспособности от «Эксперт РА»*	Объем нового бизнеса за 9 месяцев 2013 г. (млн руб.)	в том числе оперативный лизинг (млн руб.)	Текущий портфель (млн руб.)		Место по портфелю	Объем полученных лизинговых платежей (млн руб.)		Место по полученным платежам
за 9 месяцев 2013 г.	за 9 месяцев 2012 г.					01.10.2013	01.10.2012		за 9 месяцев 2013 г.	за 9 месяцев 2012 г.	
1	1	«ВЗБ-лизинг»	—	159 130	н. д.	592 542,0	491 429,7	1	57 471,7	46 251,2	1
2	6	«ТрансФин-М»	A (I)	99 586	25 122,7	178 779,2	89 014,4	4	10 058,1	3 903,7	10
3	3	«Сбербанк Лизинг» (ГК)	A++	92 358	24 628,4	229 504,9	211 938,9	3	28 948,7	24 509,2	4
4	2	«ВТБ Лизинг»	—	82 414	0,0	363 227,4	338 825,5	2	57 180,7	51 787,9	2
5	4	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	A+ (I)	44 262	н. д.	97 950,5	71 932,0	7	11 189,3	6 951,0	8
6	7	Europlan	—	43 000	н. д.	45 840,0	33 507,3	9	н. д.	н. д.	—
7	5	Государственная транспортная лизинговая компания	—	38 690	0,0	114 711,6	89 980,1	5	10 659,1	7 763,2	9
8	—	«Газтехлизинг»	—	23 356	912,6	104 118,0	—	6	34 356,1	—	3
9	8	«Альфа-лизинг» (ГК)	—	23 303	33,9	70 846,0	59 001,0	8	13 863,8	6 179,0	7
10	11	«Балтийский лизинг»	—	20 643	0,0	27 124,7	21 994,8	13	16 037,6	11 261,6	5
11	13	CASCADE Лизинг	—	20 169	0,0	21 312,0	14 492,0	16	15 017,0	12 654,0	6
12	12	«Сименс Финанс»	—	17 905	н. д.	19 248,0	17 256,8	17	0,0	н. д.	—
13	16	ОЛК «РЕСО-Лизинг»	A+ (II)	11 780	0,0	13 345,5	9 923,9	21	6 524,0	4 235,5	15
14	18	«Элемент Лизинг»	A+ (II)	10 636	0,0	11 047,8	7 721,2	25	5 002,5	3 673,4	18
15	10	Лизинговая компания «Уралсиб»	A+ (III)	10 276	10,0	31 608,0	31 947,0	11	8 708,0	8 387,4	11
16	15	«КамАЗ-лизинг» (ГК)	—	9 252	5 196,4	5 858,4	4 402,3	35	6 959,5	9 875,8	12
17	—	Brinswick Rail	—	8 738	8 738,4	25 793,6	—	14	6 301,1	—	16
18	17	«Стоун-XXI» (ГК)	A (I)	7 832	0,0	9 032,3	7 543,4	27	6 810,9	5 383,1	13
19	20	«Интерлизинг» (ГК)	—	7 805	0,0	13 857,8	12 051,0	20	6 767,6	5 230,9	14
20	21	«Система Лизинг 24»	—	6 963	н. д.	8 486,6	6 342,3	29	3 496,7	1 815,6	23
21	29	«Югра-лизинг»	A (II)	6 226	233,2	9 019,9	5 151,8	28	2 213,2	1 454,9	29
22	24	«ЮниКредит Лизинг» и «Покат Лизинг Руссия»	—	6 165	н. д.	15 130,4	14 160,3	19	5 149,8	3 967,8	17
23	34	«МТЕ Финанс»	—	5 675	н. д.	25 713,1	20 788,3	15	0,0	1 847,0	—
24	—	«МКБ-лизинг» (ГК)	—	5 602	0,0	11 817,0	—	23	3 403,0	—	24
25	25	«Дойче Лизинг Восток»	—	5 059	0,0	16 375,0	14 128,8	18	3 679,6	3 374,2	20
26	27	Универсальная лизинговая компания	—	4 870	0,0	7 505,0	6 742,0	32	3 506,0	3 932,0	22
27	22	Сибирская лизинговая компания	—	3 872	215,7	11 833,6	7 846,4	22	2 005,9	2 719,1	32
28	—	Русская лизинговая компания	—	3 680	н. д.	4 680,0	—	39	1 733,0	—	38
29	38	«Северная Венеция» (ГК)	—	3 536	17,2	11 213,1	11 582,0	24	2 794,6	4 280,5	27
30	37	«Ураллизинг»	—	3 529	0,0	3 761,0	2 954,9	46	2 226,0	1 625,6	28
31	35	«Альянс-лизинг»	A+ (III)	3 303	17,5	4 275,7	3 513,7	43	2 071,0	1 407,1	31
32	49	Санкт-Петербургская лизинговая компания	—	3 175	0,0	4 588,0	2 801,1	40	835,0	650,3	55
33	30	«Фольксваген Груп Финанц»	—	3 171	н. д.	4 066,6	3 740,0	44	2 871,1	3 156,0	26
34	—	«Свое дело — лизинг» (ГК)	—	2 922	0,0	3 309,3	—	47	1 780,1	—	37
35	36	«Соллерс-финанс»	—	2 853	0,0	3 106,0	2 625,0	49	1 525,8	1 158,6	39
36	23	«Балтинвест»	A (III)	2 762	50,6	5 722,8	5 401,5	36	2 075,6	1 470,8	30
37	51	«Транслизинг-сервис»	—	2 535	2 535,0	2 382,0	1 110,0	55	973,0	833,0	48
38	40	«ЮТэйр-лизинг»	—	2 362	0,0	6 045,0	3 192,0	34	1 895,0	1 280,0	35
39	45	«Дельта»	A+ (III)	2 356	0,0	3 279,0	2 262,9	48	1 287,5	1 129,1	43
40	46	Приволжская лизинговая компания	A (II)	2 326	н. д.	5 069,7	3 852,5	38	1 306,4	1 342,5	42
41	41	«Экспо-лизинг»	A (I)	2 163	0,0	4 294,6	4 021,3	42	2 005,7	1 737,1	33
42	42	«ЯрКамп Лизинг» (ГК)	—	2 151	276,7	4 557,4	4 362,8	41	1 404,6	1 194,8	41
43	—	«Базис лизинг»	A (III)	2 142	н. д.	9 541,0	—	26	858,0	—	54
44	43	«РМБ-Лизинг»	—	2 103	н. д.	3 997,5	3 483,1	45	1 869,3	1 476,7	36
45	33	ЗЕСТ (ГК)	—	1 993	0,0	6 461,7	7 349,5	33	1 934,7	1 952,8	34
46	66	«Гознак-лизинг»	A (III)	1 987	0,0	2 840,0	2 856,0	52	376,0	380,2	79
47	32	«Металлинвестлизинг»	—	1 972	0,0	8 408,5	6 436,1	30	3 151,8	5 299,3	25
48	26	«МСП Лизинг»	—	1 797	298,2	5 163,2	5 733,1	37	909,1	875,9	52
49	55	«Эксперт-Лизинг» (Челябинск)	—	1 602	н. д.	2 032,9	1 383,9	60	864,0	487,3	53
50	50	Петербургская лизинговая компания	B++	1 375	н. д.	2 453,0	2 683,0	54	1 089,0	925,0	46
51	—	«ВСП-лизинг»	—	1 322	0,0	2 941,0	—	51	732,0	—	60
52	44	«Ликонс»	—	1 293	н. д.	1 678,7	1 819,1	64	817,4	969,9	56
53	59	«Экономлизинг»	B++	1 248	0,0	1 695,6	1 367,8	63	951,0	708,4	49
54	60	Национальная лизинговая компания	—	1 219	0,0	1 189,0	1 147,0	73	786,0	675,8	57
55	62	Банк «Интеза» и «Интеза Лизинг»	—	1 202	н. д.	2 231,0	2 542,7	58	928,0	1 239,1	51



# Лизинг: оперативно и в розницу

На рынке появились стандартные продукты и краткосрочная аренда типового оборудования



Максим Агаджанов, генеральный директор  
ЗАО «Газпромбанк Лизинг»

Рынок лизинга, как и вся экономика страны, переживает непростые времена. По базовому прогнозу рейтингового агентства «Эксперт РА», в этом году в отрасли ожидается нулевой рост. Тем не менее большинство компаний сектора приспосабливаются к новым условиям и активно развивают другие сегменты. В частности, речь идет об оперативном лизинге и розничных фабриках.

## Продукт стандартный — для «малышей» и не только

Число лизингополучателей на российском рынке за последние три года удвоилось. Сейчас количество клиентов с действующими договорами лизинга, по данным «Эксперт РА», составляет 95 тысяч. При этом средняя сумма по новым сделкам за тот же период снизилась с 10,6 до 8,5 млн рублей. Это говорит о том, что участники рынка начинают все активнее работать со средним и малым бизнесом. Такая переориентация обусловлена завершением ряда крупных инфраструктурных проектов, а также падением спроса на железнодорожную технику, которая была основным драйвером роста в последние годы. В итоге многие крупные компании в дополнение к основному бизнесу запускают и розничные фабрики.

К примеру, компания «Газпромбанк Лизинг» до последнего времени специализировалась лишь на крупных многомиллионных сделках с индивидуальным подходом, являясь бесспорным лидером в сфере поставок нефтегазового оборудования. Теперь же этот участник рынка расширя-

ет сферу деятельности. Специально для среднего бизнеса в компании разработали продукт «Стандарт». Он рассчитан на приобретение в лизинг автотранспорта, спецтехники, а также любого ликвидного оборудования со сроком поставки не более шести месяцев (см. «Коротко»).

«У нас разработан единый подход, который позволяет заключать лизинговые договоры по ускоренной процедуре с любым сектором, в том числе с крупнейшим бизнесом, — говорит Максим Агаджанов, гендиректор компании Газпромбанк Лизинг. — При этом мы постарались разработать подход к проверке отчетности потенциального клиента таким образом, чтобы иметь возможность устанавливать лимит риска по минимальному пакету документов. На текущий момент это единственное предложение на рынке, позволяющее в кратчайшие сроки заключать сделки по приобретению оборудования стоимостью до 300 млн рублей. Подобной программы нет ни у одной лизинговой компании. Дополнительным преимуществом является тесное сотрудничество с промышленными компаниями группы Газпромбанк, а также компетенции высочайшего класса сотрудников ОАО ГПБ, к которым мы можем обратиться для совместного структурирования проектов и формирования предложений для клиентов».

В полной мере унифицированный продукт «Стандарт» заработал всего несколько месяцев назад. Но, как поясняют в компании, спрос на него уже довольно высокий.

## Типовая продукция — в аренду на короткий срок

Еще один тренд последнего времени — увеличение доли оперативного лизинга. С начала года доля этого сегмента в новом бизнесе компаний выросла вдвое. Его преимущества перед финансовым лизингом в том, что он позволяет сэкономить на обновлении технической базы, переложить заботы о ремонте и обслуживании, а также о перемещении техники на плечи лизинговых компаний.

Как утверждают участники рынка, пока устойчивый спрос на оперативный лизинг присутствует в основном в секторах авиатехники, коммерческого транспорта и спецтехники. Но некоторые компании, в частности «Газпромбанк Лизинг», активно развивают и другие ниши.

«В этом году совместно с партнерами мы запустили новый продукт — оперативный лизинг буровых установок и систем верхнего привода, — говорит Максим Агаджанов. — По нашим оценкам, данная услуга займет достойное положение на рынке: обычно на складах произ-

водителя есть только типовое оборудование, а срок изготовления, например, несерийной тяжелой буровой установки может доходить до девяти месяцев, не считая времени на транспортировку комплектующих до места бурения, монтаж, ввод в эксплуатацию. Таким образом, во избежание простоя добывающим компаниям намного выгоднее пользоваться взятыми в оперативный лизинг типовыми установками, ожидая заказанную несерийную машину».

Еще один важный момент: такая схема приобретения техники и оборудования выгодна тем, кто не хочет наращивать долг, в то время как финансовый лизинг входит в состав долга по МСФО. Среди минусов — обычно услуга оперативного лизинга обходится дороже финансового. Но если клиенту важна гибкость, он не против заплатить больше.

«Помимо крупных инвестиционных проектов, например Олимпиады или чемпионата мира по футболу, в последние годы в России заметен рост краткосрочных инвестиционных проектов, для которых требуется большой объем техники на конкретный промежуток времени, — говорит Максим Агаджанов. — В связи с чем оптимальным продуктом для компаний, работающих на данных объектах, является именно оперативный лизинг, так как он позволяет в кратчайшие сроки приступить к выполнению условий контракта без отвлечения существенных средств из фондов компании. А после окончания работ можно просто вернуть актив — нет необходимости его перепродажи, хранения, страхования и прочего».

## КОРОТКО

### Условия по продукту «Стандарт» от «Газпромбанк Лизинг»

- срок договора — до 60 месяцев
- аванс — от 10%
- предельный объем финансирования — до 300 млн рублей

### Особенности процедуры:

- минимальные пакеты финансовых и юридических документов
- стандартный упрощенный договор лизинга
- возможность заключения сделки за 5 рабочих дней с момента предоставления полного пакета документов

### Что можно приобрести:

- специальная техника
- грузовой автотранспорт
- легковой автотранспорт
- оборудование (не требующее монтажа, со сроком поставки до 3 месяцев, или требующее несложного монтажа, со сроком поставки до 6 месяцев)

## Рейтинг лизинговых компаний России по итогам 9 месяцев 2013 года

Таблица 3

Место по новому бизнесу		Компания	Рейтинг кредитоспособности от «Эксперт РА»*	Объем нового бизнеса за 9 месяцев 2013 г. (млн руб.)	в том числе оперативный лизинг (млн руб.)	Текущий портфель (млн руб.)		Место по портфелю	Объем полученных лизинговых платежей (млн руб.)		Место по полученным платежам
за 9 месяцев 2013 г.	за 9 месяцев 2012 г.					01.10.2013	01.10.2012		за 9 месяцев 2013 г.	за 9 месяцев 2012 г.	
56	71	«Опцион-ТМ»	—	1 164	0,0	1 846,8	1 753,8	61	731,7	1 082,5	61
57	57	«Данмар-лизинг»	B+	1 088	0,0	2 719,6	1 694,2	53	751,8	384,8	59
58	61	«Столичный лизинг»	—	1 056	63,2	1 333,5	1 299,0	70	989,2	830,5	47
59	54	«Лизинг-трейд»	—	1 026	н. д.	2 131,0	2 301,8	59	1 127,0	748,6	45
60	56	«Транслизинг» (Челябинск)	—	1 021	н. д.	2 252,8	5 593,7	57	1 179,8	1 083,8	44
61	63	«Бэлти-гранд»	—	966	0,0	1 669,3	1 278,4	65	542,1	487,0	66
62	78	«Петролизинг-менеджмент»	A (II)	892	0,0	7 602,7	7 525,3	31	1 468,8	1 140,9	40
63	70	«Лизинг-М»	—	880	0,0	1 572,0	1 279,0	66	455,0	457,0	69
64	—	«Горлизинг»	—	839	н. д.	784,5	—	88	250,5	—	89
65	68	«Уралпромлизинг» (ГК)	—	789	0,0	1 321,0	1 151,8	71	654,0	477,2	64
66	72	«ОФК-лизинг»	—	785	0,0	936,0	608,2	83	388,0	248,4	77
67	73	«БелФин»	B++	746	н. д.	1 142,7	1 043,8	76	408,2	421,1	75
68	—	«ПК-финанс»	—	741	0,0	1 505,4	—	67	411,4	—	74
69	64	Югорская лизинговая компания	—	713	0,0	1 148,5	1 159,0	75	598,0	464,2	65
70	—	«РЭБ Лизинг»	—	701	0,0	992,0	—	79	376,3	—	78
71	75	Межрегиональная инвестиционная компания	A (III)	685	39,0	981,0	869,5	81	488,0	378,7	68
72	74	«Версус»	—	627	0,0	985,4	857,4	80	430,6	342,0	73
73	65	«Лиакон»	—	619	0,0	968,7	2 015,0	82	403,4	378,0	76
74	—	«Экстроллизинг»	—	575	0,0	829,9	—	87	676,4	—	63
75	83	«Лентранслизинг»	—	537	н. д.	889,6	609,9	84	347,0	192,3	80
76	48	Объединенная лизинговая компания	A (I)	499	0,0	2 319,3	2 665,0	56	944,0	862,0	50
77	—	Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан	A+ (III)	498	0,2	1 054,1	—	77	335,0	—	81
78	76	Первая лизинговая компания	—	498	0,0	1 020,0	914,0	78	455,0	362,0	70
79	94	«РЛлизинг»	B++	490	н. д.	696,5	467,5	92	213,7	137,2	92
80	—	Владимирская лизинговая компания	—	444	н. д.	595,0	—	96	320,2	—	85
81	—	«Ладья»	—	441	6,8	1 373,3	—	68	491,8	—	67
82	—	«Лизинговые технологии» (Москва)	—	432	0,0	1 187,0	—	74	199,0	—	93
83	58	«Абсолют Лизинг» (ГК)	—	410	0,0	1 755,2	2 227,4	62	765,8	821,4	58
84	88	«Петербургснаб»	—	409	0,0	633,0	658,9	95	269,1	248,9	88
85	96	«Центр-транс»	—	400	2,8	445,9	289,0	100	161,8	128,0	97
86	—	«Ресурс-лизинг» (Тюмень)	—	396	н. д.	486,2	—	98	103,4	—	100
87	82	«АС Финанс» (ГК)	—	389	0,0	751,4	701,2	90	326,9	306,4	83
88	91	«Аспект»	—	375	0,0	758,3	590,0	89	219,9	130,5	91
89	92	«МСБ-лизинг»	—	343	0,0	442,0	359,0	101	198,0	145,0	94
90	106	Челябинский филиал АО «Халык-лизинг»	—	338	0,0	397,9	191,0	102	169,2	95,0	96
91	89	«Аквилон-лизинг»	A (III)	332	0,0	457,0	459,9	99	179,6	140,5	95
92	79	«Техноспецсталь-лизинг»	—	329	0,0	651,7	608,0	93	240,4	328,2	90
93	85	Банк «Вологжанин»	A (II)**	292	н. д.	648,5	667,3	94	321,6	297,0	84
94	67	«Ак Барс Лизинг»	—	279	0,0	3 104,5	1 069,6	50	447,6	105,7	71
95	—	«Экспресс-Волга-лизинг»	B++	253	н. д.	516,5	—	97	329,1	—	82
96	—	«Лизинг Инвест»	—	220	0,0	716,2	—	91	274,2	—	87
97	90	Межрегиональная лизинговая компания	—	190	0,0	330,2	381,3	103	102,9	248,4	101
98	105	Русский лизинговый центр»	—	166	0,0	170,0	136,1	105	77,0	62,0	102
99	93	«Регион»	—	142	0,0	871,8	1 356,0	86	433,8	207,2	72
100	—	«Центр-лизинг» (Липецк)	—	117	н. д.	252,8	—	104	107,1	—	99
101	—	«Проминвест» (ГК)	—	94	0,0	889,4	—	85	286,3	—	86
102	52	«Яков Семенов»	—	94	0,0	1 305,2	2 167,2	72	687,4	458,7	62
103	107	«Технолизинг»	A (III)	51	0,0	114,0	141,4	106	52,4	50,9	103
104	9	«Бизнес Альянс» (ГК)	—	46	0,0	29 088,7	34 364,7	12	3 769,0	4 596,5	19
105	108	«Анлагелизинг»	—	37	н. д.	58,2	127,4	107	33,9	29,0	104
106	19	«Ильюшин Финанс Ко.»	—	н. д.	0,0	41 162,5	46 489,4	10	3 518,0	3 102,0	21
107	—	АКБ «Центрокредит»	—	н. д.	н. д.	1 361,1	—	69	134,3	—	98

\*В скобках — подуровень рейтинга.

\*\*Кредитный рейтинг банка.

Источник: «Эксперт РА»



**ГТЛК**

Государственная  
Транспортная  
Лизинговая  
Компания



**КАЖДЫЙ ДЕНЬ МЫ ДВИЖЕМСЯ  
К СОВЕРШЕНСТВУ**



ЛИЗИНГ ВСЕХ ВИДОВ ТЕХНИКИ  
И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ  
ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ



[www.gtlk.ru](http://www.gtlk.ru) гтлк.рф  
**(495) 221-00-12**  
**8-800-200-12-99**  
(Бесплатно по всей России)

[gtlk@gtlk.ru](mailto:gtlk@gtlk.ru)  
Факс: **(495) 221-00-06**

125284, Москва,  
Ленинградский проспект, д. 31А, стр. 1





### В сегменте авиатехники сложилась наибольшая доля оперативного лизинга

График 4

Доля оперативного лизинга в структуре сегментов имущества (за 9 мес. 2013 г.)

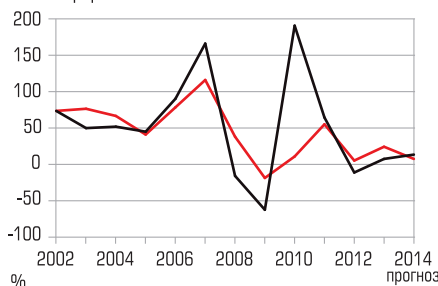


Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

### Даже при оптимистичном сценарии в 2013 году темпы прироста полученных платежей будут превышать темпы прироста профинансированных средств

График 5

Темпы прироста объемов



Источник: «Эксперт РА»

### Топ-10 лизингодателей по объему сделок оперативного лизинга

Таблица 4

Ранг	Компания	Объем новых сделок оперативного лизинга за 9 мес. 2013 г. (млн руб.)	Доля оперлизинга в новом бизнесе компании за 9 мес. 2013 г. (%)
1	«ТрансФин-М»	25 122,7	25,2
2	«Сбербанк Лизинг» (ГК)	24 628,4	26,7
3	Brunswick Rail	8 738,4	100
4	«КамАЗ-лизинг» (ГК)	5 196,4	56,2
5	«Транслизинг-сервис»	2 535,0	100
6	«Газтехлизинг»	912,6	3,9
7	«МСП Лизинг»	298,2	16,6
8	«ЯрКамп Лизинг» (ГК)	276,7	12,9
9	«Югра-лизинг»	233,2	3,7
10	Сибирская лизинговая компания	215,7	5,6

Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

варианты процессов. Использование готовых решений и экспертизы поставщика позволяет компаниям оптимизировать вложения в ИТ и сократить сроки внедрения новых продуктов, например оперативного лизинга», — отмечает **Дмитрий Курдомонов**, управляющий директор «Хомнет Лизинг».

### Становимся на крыло

Рост объемов оперативного лизинга коррелирует с ростом доли авиасегмента в целом по рынку: значимую часть лизинга самолетов составляют сделки оперативного лизинга. Суммарно на сегменты железнодорожной и авиатехники пришлось 86% сделок оперативного лизинга. Снижение доли железнодорожной техники и одновременный значительный рост авиаконтрактов в оперативном лизинге — характерная тенденция последних пяти лет (график 3). Существенная доля сделок оперативного лизинга отмечена также в сегментах железнодорожной техники (традиционно), автобусов и микроавтобусов, деревообрабатывающего оборудования, легкового и грузового автотранспорта и недвижимости.

В сегменте авиатехники на оперативный лизинг пришлось почти пятая часть сделок (график 4). На наш взгляд, сти-

мулирующие программы государства и активный выход на рынок после 2008 года дочерних компаний госбанков, имеющих доступ к относительно недорогому фондированию, повысили привлекательность отечественного финансового рынка для российских авиакомпаний, зачастую приобретающих воздушные суда у иностранных лизингодателей. Тем не менее сегмент оперативного лизинга самолетов в 2013 году — фактически сегмент одного игрока, весь объем сделок пришелся на компанию «Сбербанк Лизинг». По мнению участников рынка, спрос в данном сегменте ограничен: крупных финансово устойчивых авиакомпаний немного, и большинство из них свои текущие потребности в самолетах уже удовлетворили.

В сегменте оперативного лизинга подвижного состава за девять месяцев 2013 года активно заключали сделки четыре компании, при этом более 60% сделок пришлось на крупнейшего участника — компанию «ТрансФин-М»\*. «В сегменте железнодорожного транспорта есть несколько компаний, специализирующихся на оперативном лизинге», — комментирует **Олег Литовкин**, генеральный директор «Лизинговой компании «УРАЛСИБ»». — Но то, как они осу-

ществляют оперативный лизинг, на весь рынок никак не влияет, потому что это закрытый сегмент рынка. Чтобы быть эффективным в оперативном лизинге, необходимо иметь 10–20 тысяч вагонов. Чтобы только войти в этот бизнес, нужно иметь шести-семилетнюю историю. При этом новичков никто не ждет, там нет открытых ниш. Поэтому очень важно разделять оперативный лизинг подвижного состава и оперативный лизинг в других сегментах».

Сегмент оперативного лизинга грузового автотранспорта, хотя и оказался самым высококонкурентным с точки зрения числа компаний, сохраняет высокую концентрацию: около 85% сделок в нем пришлось на ЛК «КамАЗ-лизинг».

Доля легковых автомобилей в структуре сделок оперативного лизинга, по нашей оценке, составляет менее 4%. Согласно данным Leaseurope, в 2012 году в Европе в краткосрочную аренду было приобретено более 550 тыс. машин. Количество машин, приобретаемых в оперлизинг, на отечественном рынке можно оценить примерно в 5–8 тыс. штук (за девять месяцев 2013 года). Доля России в общеевропейском сегменте оперативного автолизинга таким образом составляет всего около 1,5%.

«В сегменте автотранспорта большой потенциал роста спроса именно у отечественных крупных компаний, но сформированная ремонтная база и наличие автотранспортных предприятий в структуре холдингов существенно замедляют процесс перехода на оперативный лизинг, — говорит **Андрей Коноплев**, генеральный директор «ВТБ Лизинг». — Кроме того, низкое качество сервиса, топлива, дорог и отсутствие цивилизованного рынка бывшей в употреблении техники приводят к увеличению рисков арендодателя и, как следствие, к повышению стоимости оперативного лизинга».

Сегмент, в котором можно ожидать быстрого развития оперативного лизинга, — **строительная техника**, по данным анкетирования, пока не занимает даже 1% этого рынка. Потенциал развития оперативного лизинга в этом сегменте обусловлен как рядом проектов, для которых подрядчикам техника понадобится на время, так и растущими темпами жилищного строительства.

### Придется подождать

В целом лизингодатели ожидают активного развития рынка оперативного лизинга лишь в отдаленной перспективе. Развивать же его в собственной деятель-

\*Рэнкинги компаний по сегментам имущества можно найти в полной версии исследования на сайте [www.raexpert.ru](http://www.raexpert.ru).



В 2013 году сегмент железнодорожной техники тормозит развитие рынка

Таблица 5

Сегмент	Факторы роста сегмента	Факторы замедления сегмента	Динамика сегмента за 9 мес. 2013 г.	Прогноз прироста на 2013 г. (пессимистический/оптимистический, %)	Влияние на общий прирост нового бизнеса (пессимистический прогноз, п. п.)	Влияние на общий прирост нового бизнеса (оптимистический прогноз, п. п.)
Железнодорожная техника	Рост спроса на лизинг со стороны перевозчиков, ожидавших снижения цен на вагоны	Падение ставок аренды ж/д-состава, сокращение ж/д-перевозок	-33,2	-20/-10	-8,2	-4,0
Авиатехника	Господдержка в виде возмещения части затрат на лизинговые платежи (Постановление 1212 и проч.), новые контракты в рамках МАКС-2013	Конкуренция со стороны иностранных лизинговых компаний (нерезидентов)	412,8	+40/+75	3,4	6,5
Легковые автомобили	Ликвидность предмета лизинга, возможность диверсификации клиентов	Негативная динамика продаж легковых автомобилей	12,0	+10/+15	0,8	1,3
Грузовые автомобили	Ликвидность предмета лизинга, возможность диверсификации клиентов	Падение объемов перевозок, промышленного производства	16,4	+15 /+20	1,6	2,2
Строительная техника	Положительные темпы прироста жилищного строительства	Высвобождение и выход на рынок строительной техники, ранее задействованной в масштабных госпроектах	57,9	+40/+60	1,8	2,7
Прочие сегменты		Сокращение инвестпрограмм, объемов промышленного производства, сокращение масштабных проектов (окончание строительства к Олимпиаде и Универсиаде)	-11	-30/-15	-7,8	-3,9
Итого прирост по рынку					-8,2	5,0

Источник: «Эксперт РА»

12+

**СБ (1,3) 17:30**  
**ПТ (2,4) 11:30** повтор

 Автор и ведущая программы –  
 Инна Зотова

**РАДИО**  
**РОССИИ**  
[www.radiorus.ru](http://www.radiorus.ru)

## «Детский вопрос»

Семейный радиожурнал, в котором главные герои – мы с вами и дети, которые живут где-то рядом, но так сложилось, что они почему-то не очень счастливы». Только за последний год более трех сотен ребят нашли новых родителей благодаря социальному проекту «Детский вопрос».

Главная рубрика программы:  
 «Где же ты, мама?»



«Радио России» обладает уникальной системой распространения сигнала:

«ПЕРВАЯ КНОПКА» проводного вещания

ДВ – 1149 м [261 кГц]

СВ – 343,6 м [873 кГц]

УКВ – 66,44 МГц в Москве

УКВ – 66,3 МГц в Санкт-Петербурге

Аудитория – более 80 млн. человек ежедневно на всей территории Российской Федерации и сопредельных государств

Вещание круглосуточное

реклама

ности в ближайшие два года собирается лишь 10–15% опрошенных компаний.

По прогнозам «Эксперт РА», в ближайшие два-три года развитие операционного лизинга будет идти медленно из-за стагнации экономики; рынки за счет крупных сделок будут перемеряться с провалами. Но новый экономический подъем может совпасть с «созреванием» ряда вторичных рынков оборудования, ростом их ликвидности. В это время возможны высокие темпы роста операционного лизинга уже в розничных сегментах. Однако, чтобы оседлать эту волну, набирать соответствующие компетенции компаниям нужно уже сегодня. «Судя по конъюнктуре рынка и развитию российской экономики, в ближайшие восемь-десять лет действительно можно ожидать роста спроса на операционный лизинг, — считает **Дмитрий Ерошок**, генеральный директор «Сбербанк Лизинг». — Наша компания уже прилагает усилия для работы в этом сегменте: в частности, в конце августа был заключен ряд важнейших соглашений с компаниями ГСС и «Иркут», достигнута договоренность о создании финансовой инфраструктуры по производству на отечественном и мировом рынках самолетов Sukhoi Superjet 100 с использованием механизма операционного лизинга».

## Ставка на зеро

По нашим оценкам, при оптимистическом сценарии рынок лизинга (новые сделки) в текущем году может вырасти до 5%, а его объем при этом составит 1,39 трлн рублей. Оптимистический сценарий подразумевает, что доля сделок в железнодорожном сегменте в четвертом квартале 2013 года составит около 30% годового объема сегмента, в авиасегменте — около 25%. При пессимистическом сценарии сокращение рынка может составить до 8%, а его объем — 1,21 трлн рублей. Пессимистический сценарий предполагает, что сделки в сегменте авиализинга в четвертом квартале составят 7–10% годового объема, а в сегменте железнодорожной техники доля сделок четвертого квартала составит около 20%.

В зависимости от того, успеют ли компании провести готовящиеся крупные сделки до конца года, темпы прироста нового бизнеса будут находиться в диапазоне от –8 до +5%, при этом базовый прогноз — нулевые темпы прироста рынка.

Поскольку динамика лизингового рынка следует за динамикой инвестиций, снижение активности в этой сфере обуславливает невысокие темпы прироста рынка лизинга. По прогнозу «Эксперт РА», темпы прироста новых сделок в 2014 году могут составить от –5 до –12% (пессимистический прогноз, в случае даль-

нейшего сокращения железнодорожного сегмента на 10–15% и сокращения числа авиаделок в результате эффекта высокой базы на 20–30%) либо 0–5% (при неумножении объемов железнодорожного и авиасегментов и небольшом росте автотранспортных сегментов — до 15–20%, оптимистический прогноз).

«Основным драйвером рынка на ближайшие два года станет авиационный сегмент: растет рынок магистральных самолетов, увеличивается спрос на региональные воздушные суда, — считает **Владимир Добровольский**, директор по развитию бизнеса Государственной транспортной лизинговой компании. — Потенциал есть и у водного транспорта, но развитие этого направления тормозит отсутствие государственной поддержки. Мы также наблюдаем повышение внимания государства к развитию газомоторного транспорта. Если власти будут усиливать поддержку этого сегмента, мы ожидаем заметного роста спроса на газомоторную технику».

Доля операционного лизинга в целом по рынку в 2014 году может составить до 10%, его развитие во многом будет зависеть от того, удастся ли отечественным лизингодателям переклестить на себя внимание авиакомпаний, часто приобретающих самолеты у иностранных лизингодателей.

Руководитель региональных филиалов ООО «Райффайзен-Лизинг» **Андрей Донченко**:

— Замедление рынка лизинга, начавшееся в 2012 году, переросло в снижение: в первом полугодии 2013 года объем новых сделок сократился на 17 процентов по сравнению с аналогичным периодом 2012 года (данные «Эксперт РА»). Эта ситуация была вызвана рядом причин: и макроэкономическими проблемами, такими как снижение темпов роста экономики и, как следствие, падение инвестиционного спроса, и сокращением лизинговых сделок в железнодорожном сегменте практически вдвое (этот сегмент был драйвером лизингового рынка на протяжении последних лет). Мы считаем, что существенного роста рынка ждать не стоит. Драйверами могут стать авиационная, пищевая, химическая отрасли и FMCG, а также операционный лизинг автотранспорта.

Операционный лизинг пока не так популярен в России ввиду специфики как самого продукта, так и рынка. Дело в том, что при операционном лизинге лизинговая компания приобретает актив не под конкретного клиента, а исходя из рыночной конъюнктуры, с тем чтобы передать его в лизинг несколько раз. Так как вторичный рынок в России развит очень слабо, сдать повторно или перепродать бывшее в употреблении имущество очень сложно. Идти на такой риск готовы не все. Однако появляются компании, которые специализируются именно на операционном лизинге (в первую очередь в сегменте легкового автотранспорта).

Мы уже несколько лет успешно предлагаем нашим клиентам подобную услугу, реализуя проект совместно с одним из партнеров. В этом партнерстве мы берем на себя функцию инвестора, а вторая сторона — функцию операционной технической поддержки клиентов. Мы планируем расширять это направление и прорабатываем новые варианты операционного лизинга. На наш взгляд, у этого направления большой потенциал для роста.

Директор департамента развития ООО «РЕСО-Лизинг» **Сергей Калинин**:

— Лизинговый рынок напрямую зависит от состояния экономики, и многие эксперты сходятся в том, что экономический рост в России в следующем году будет весьма скромным (если вообще будет). Об этом же говорят прогнозы Всемирного банка и ЕБРР.

Отчет Минэкономразвития подтверждает эти выводы: продолжилась тенденция к снижению промышленного производства, в первом полугодии 2013 года индекс производства машин и оборудования по отношению к соответствующему периоду 2012-го составил всего 89 процентов. Инвестиции в основной капитал сократились на 1,7 процента, в том числе в строительстве и производстве строительных материалов. По итогам второго квартала 2013 года капиталовложения в транспорт уменьшились на 3 процента. Снижается платежеспособный спрос предприятий.

Не получая запланированных доходов, предприятия переходят к политике борьбы за сокращение издержек, экономии ресурсов — соответственно, уменьшаются объемы заказов на лизинг в основных и смежных областях. К примеру, за 9 месяцев этого года снижение объема продаж легковых автомобилей в России составило 7 процентов, что уже сказывается на показателях розничных лизинговых компаний.

Все эти данные говорят о том, что вряд ли можно ожидать роста лизингового рынка в 2014 году. Скорее, будет нарастать конкуренция и происходить дальнейший передел рынка в пользу крупных игроков.

Хороший спрос на лизинг сейчас показывают компании, обслуживающие территории. Объемы растут, требовательность со стороны городских и муниципальных властей — тоже, поэтому они вынуждены закупать более современную технику, во-первых, чтобы выигрывать тендеры, во-вторых, чтобы справляться с объемами. В Москве сейчас формируется более цивилизованный рынок таксомоторных услуг, вследствие чего резко увеличился спрос на арендные автомобили. Ну и конечно, драйверами роста являются крупные государственные программы: подготовка инфраструктуры чемпионата мира по футболу 2018 года, освоение территории и дорожная программа Новой Москвы.