

Итоги работы ГТЛК в 2011 году и приоритетные направления работы компании в 2012- 2015гг. по предоставлению услуг лизинга предприятиям дорожного комплекса.

Добрый день, уважаемые участники конференции.

Сегодня, подводя итоги прошедшего года, я бы хотел представить вам результаты деятельности Государственной транспортной лизинговой компании и перспективы дальнейшего развития программ государственного лизинга для дорожного хозяйства на ближайшие годы.

Как вы знаете, ГТЛК реализует программы государственного лизинга с 2009 года, когда в устав компании государством было внесено 10 млрд. рублей. На конец 2011 года общий объем финансирования государственных задач за счет средств уставного капитала и реинвестирования средств, выплачиваемых в качестве лизинговых платежей составил 16,5 млрд. рублей.

Лизинговый портфель компании на конец 2011 года составил 57,8 млрд. рублей, а это 5 место в рейтинге лизинговых компаний России и статус самой быстрорастущей компании на рынке.

Уже второй год подряд ГТЛК является самым крупным поставщиком дорожной техники в лизинг. Кроме того, компания активно развивается в других ключевых сегментах транспортной отрасли.

В течение всего 2011 года со стороны Премьер-министра страны звучали положительные оценки деятельности ГТЛК и механизма государственного лизинга. В конце года Игорь Евгеньевич Левитин отметил вклад компании в реализацию государственных задач по развитию транспортной отрасли Почетным дипломом.

Диверсификация нашего портфеля и активное развитие в 2011 году лизинга в различных сегментах транспортной отрасли позволило нам в 5 раз увеличить объем новых договоров.

Программы государственного лизинга в прошедшем году осуществлялись за счет возвращаемых лизинговых платежей, так как, напомним, средства уставного капитала компании в полном объеме были использованы в 2009 и 2010 годах.

Таким образом мы показали эффективность работы государственных средств и их рациональное использование для поддержания необходимого объема специальных программ правительства в течение длительного периода времени.

Сегодня программы государственного лизинга распространяются на приобретение дорожно-строительной, дорожно-эксплуатационной и коммунальной техники, автомобильного пассажирского транспорта.

Низкая стоимость программ государственного лизинга неоднократно отмечалась экспертами финансового рынка. Предлагаемые нами условия, которые возможны именно за счет использования собственных средств и с максимальным сокращением всех возможных издержек по ним, действительно, самые низкие на рынке.

Ставку удорожания 5,14% уже с учетом страховки и возможность приобретения техники с минимальным авансом в 5% не могут предложить другие участники рынка. Кроме того, понимая специфику выполнения дорожных работ и их возможную сезонность, зачастую мы составляем индивидуальные графики погашения лизинговых платежей, учитывающие цикличность в оплате контрактов наших клиентов.

Изначально программы поддержки автопрома и государственного лизинга распространялись исключительно на технику отечественных производителей – это было связано, в том числе, с необходимостью их

поддержки в кризисный период. Впоследствии, когда и промышленность получила необходимый толчок, и активизировался спрос на наши программы, мы начали поставки иностранной техники, в первую очередь, произведенной на территории России.

В рамках государственных задач поддержки отечественной промышленности мы проводили авансирование закупок техники напрямую производителям. Это позволило нам получить значительные скидки и зафиксировать цены на наиболее востребованные дорожниками виды техники и гарантировать необходимые объемы ее производства.

Часть средств, которые оставались невостребованными со стороны дорожников, мы временно направляли в сегмент автомобильного пассажирского транспорта, обновление которого также осуществляется за счет государственных средств. Хотел бы дополнительно отметить, что анализируя активность и объем спроса дорожных предприятий, мы можем прогнозировать объем необходимых средств на программы государственного лизинга на ближайшие годы. По нашим подсчетам – это около 4 млрд. рублей ежегодно на период до 2015 года и далее.

Стоит особо подчеркнуть, что планируемый объем инвестиций со следующего года будет направляться исключительно на лизинг дорожной техники.

Также хотел бы отметить, что помимо прогнозируемого нами объема государственного лизинга, мы будем значительно увеличивать коммерческий сегмент для поставок импортной техники дорожникам.

Такой комплексный вариант дальнейшей реализации государственного лизинга в сочетании с привлечением финансовых средств с рынка, предусмотрен стратегией развития компании. Таким образом, к 2015 году в структуре пассивов компании доля собственных средств будет составлять

около 13%. Остальные 87% будут сформированы за счет привлеченного финансирования.

В 2011 году ГТЛК заключила договоры поставки на более 2 тысяч единиц дорожной техники, из них 1244 единицы в рамках программы государственного лизинга.

Более половины всего объема занимают различные виды дорожно-строительной техники. Вторыми по востребованности стали грузовые машины. 15% приходится на долю комбинированных дорожных машин.

ГТЛК сотрудничает с 276 дорожными предприятиями страны. Мы имеем контракты с 1/3 предприятий, обслуживающих дороги федерального значения, и с 12% предприятий, работающими только на региональных дорогах. С повышением эффективности работы рыночных механизмов будет увеличиваться количество других лизинговых компаний поставщиков дорожной техники, который пока является малопривлекательным в силу его высокой рискованности.

Доля малого и среднего бизнеса среди наших клиентов составляет 91%. В большей части она приходится на программы государственного лизинга, хотя их объем в коммерческих программах также достаточно высок в силу доступности их условий по сравнению с рынком в целом. Такой объем малого и среднего бизнеса демонстрирует специфику деятельности ГТЛК, которая заключается в работе именно в тех сегментах, которые наиболее остро нуждаются в дополнительной поддержке со стороны государства.

Количество частных предприятий среди наших клиентов продолжает расти. За счет активного развития этого сегмента на рынке дорожников наблюдается тенденция укрупнения игроков, консолидации рынка в руках наиболее активных его участников, что должно способствовать появлению надежных заемщиков.

Как вы видите, формат, структура и зоны деятельности наших клиентов совершенно разнообразны. При этом среди них присутствуют как предприятия, самостоятельно ведущие большой объем дорожных работ, так и предприятия, получившие технику в рамках больших муниципальных проектов, которые ГТЛК активно развивает с региональными властями. Например, машины для «Спецдортехники» были поставлены под гарантии бюджета Чеченской республики.

Как вы знаете, в начале запуска государственных программ лизинга мы поставляли только отечественную технику, но уже в середине 2010 года стал виден большой спрос на импортные бренды, соответствующие критерию «цена-качество». Российские заводы стремятся повышать качество своей продукции за счет современных зарубежных комплектующих и технологий, которые в большом объеме приходят на наш рынок. Мы прогнозируем, что в дальнейшем тенденция роста доли импортной техники и «отечественных иномарок» будет сохраняться.

Для соответствия запросам лизингополучателей мы постоянно расширяем количество поставщиков техники. На сегодняшний день мы работаем со 133 аттестованными отечественными и иностранными производителями.

Потребность в обновлении технических парков, по нашим оценкам, остается высокой. Наибольшая потребность в обновлении наблюдается в Дальневосточном федеральном округе.

С точки зрения состояния техники существует потребность ее скорейшей замены, но при этом пока еще существуют ограничения в финансировании, наши оценки в объемах лизинга строятся в ключе удовлетворения реального спроса.

В заключении я бы хотел еще раз обозначить те тенденции, которые мы можем наблюдать в дорожной отрасли в отношении обновления технического парка:

- необходимо отметить увеличение финансово обеспеченного спроса на качественную дорожную технику, в первую очередь на иностранную, отечественной и зарубежной сборки;

- эффективная реализация программ государственного лизинга будет возможна в долгосрочном периоде за счет реинвестирования лизинговых платежей в тех объемах, которые диктует рынок (около 4 млрд. руб. в год);

- использование привлеченных с финансового рынка средств ГТЛК для реализации программ лизинга дорожной техники положительно влияет на удовлетворение спроса со стороны предприятий отрасли и позволит увеличить годовой объем финансирования дорожной отрасли со стороны ГТЛК до 12 млрд. руб. в 2015 году.

Благодарю за внимание.